

論理的な伝え方と思考力 強化セミナー

開催日 **東京** 2020年 7月14日(火)～15日(水)
大阪 2020年11月 9日(月)～10日(火)
東京 2021年 2月 4日(木)～ 5日(金)
 各日程とも 9:30～17:30

会場 日本能率協会 各研修室 ほか

対象

- ・論理的に話すことが苦手な方
- ・事象や物事に対して多面的な見方や表現力を強化したい方
- ・中堅社員～管理職の方

講師 瀬能 和彦 日本ディベート協会 副会長／全国教室ディベート連盟 常任理事／
 日本社会人ディベート連盟 顧問／芝浦工業大学 講師／聖学院大学 講師／ThinkHard 代表

定員 24名(1開催1社5名まで)

■ 開催概要

企業や組織は多様な価値観や個々の能力を最大限に活用するため、**建設的な議論**によるコミュニケーション活動と、**変化に対応できる迅速かつ適切な判断や意思決定のスピード**が必要とされています。

本セミナーでは、そのために必要な思考力、分析力、構成力、伝達力、傾聴力等をディベートの手法を用いて養うとともに、特に「論理的」な「伝え方」や「表現力」の強化を図ります。

■ セミナーの特徴

- ① 論理的に考え、それを伝える方法について、多彩な演習を通じて、基礎から、具体的、実践的に学ぶことができます
- ② 一方向で意見を伝えるのではなく、建設的に双方向で意見を交わしあい、より実務に役立つコミュニケーション能力を身につけることができます
- ③ 講師から受講者へ詳細なフィードバックがあります

■ 参加者の声

- ・ディベート演習を通じて、実際の仕事に役立てることができる良いセミナーだった。
- ・今後の会議等での場での議論のやり方や準備に大きな影響を与えていただいた。
- ・相手の意見もクリティカルに聞き取り、接続詞を意識しながら、まさに短期間で正確に自分の考えを伝えていく自信ができました。
- ・問題解決に向けて、相手に対しわかりやすく説明できるようになった。
- ・ディベートを初めて学んだが、理論の組み立て方がビジネスのいろいろなところに応用できることが分かった。
- ・相手に正確にわかりやすく説明する手法がとても分かり、プレゼンの癖も改善できそう。
- ・ディベートでの相手の出方を予想していくことは、仕事において経営層がどう返してくるかを予想して納得させるかということに大いに役立つと感じた。

プログラム

<昼食時間 12:30～13:30>

時間	1日目	2日目
9:30	1 論理的コミュニケーションとディベート <ul style="list-style-type: none"> ・ 論理的に考えて伝えるとは ・ 論理的に話す際に気をつけること ・ 議論（アーギュメント）の構造 ・ クリティカルシンキングで情報リテラシーを磨く ・ 問題解決提案プレゼン演習1（ビデオ撮影） ・ ナンバリング、ラベリング、一文一意図 	4 ディベートの理論(2) <ul style="list-style-type: none"> ・ 問題解決提案プレゼン演習2（ビデオ視聴とフィードバック） ・ 更に高度な議論の展開 ・ 効果的な質疑応答
	2 ディベートの理論(1) <ul style="list-style-type: none"> ・ ディベートの分析手法 ・ 提案の可否を純利益から判断する ・ メリットとデメリットの構造化 ・ 反論の考え方と効果的な提示法 	5 チームディベート実践 <ul style="list-style-type: none"> ・ 問題解決提案型ディベート総合演習 ・ チーム準備と実践演習 ・ 講師からのコメント
17:30	3 ミニディベート実践 <ul style="list-style-type: none"> ・ 効果的な議論メモの取り方 ・ ミニディベートの準備と実践演習 	6 まとめ <ul style="list-style-type: none"> ・ セミナーのポイント ・ ビジネスへの応用

※プログラム内容・スケジュールは若干変更することがあります。

ディベート実践で学ぶ、論理的な伝え方と思考力強化セミナー

講師紹介(敬称略)

瀬能 和彦 (せのう かずひこ)

日本ディベート協会 副会長／全国教室ディベート連盟 常任理事／
日本社会人ディベート連盟 顧問／芝浦工業大学 講師／
聖学院大学 講師／ThinkHard 代表

20年以上にわたり日本語及び英語ディベートの研修を社会人及び学生向けに行っており、高度な内容を分かりやすく説明する講義で定評がある。
また、自身もディベーターとして日本語、英語による各種ディベート大会に参加し、多くの大会で優勝経験がある。最近ではビジネスに必要な思考力、コミュニケーションを効果的に学ぶ手法としてディベートトレーニングを推奨しており、企業や官公庁向けにセミナーや研修を展開している。



お申込みについて

定員になり次第、申込受付を終了します。お早目にお申込みください。

1



パソコン(各種検索サイト)からダイレクトで

JMA ディベート

または

セミナーID(半角数字)

JMA 100172

で検索

もしくは、<https://school.jma.or.jp/>

※貴社の情報セキュリティ方針等でwebからのお申込みが難しい方は
JMAマネジメントスクールまでお電話にてお問い合わせください。
TEL : 03(3434)6271

2



スマートフォン
タブレットから



参加料 (消費税抜)

一般社団法人日本能率協会法人会員	104,000円/1名
会 員 外	125,000円/1名

※テキスト(資料)費・昼食費が含まれております。

※本事業開催最終日の消費税率を適用させていただきます。

※法人会員ご入会の有無につきましては、下記HPにてご確認ください。

<https://www.jma.or.jp/membership/>

※参加申込規定はJMAマネジメントスクールのWebページに掲載しておりますので
ご確認、同意のうえお申込みください。

キャンセル規定

参加者のご都合が悪い場合は、代理の方がご出席ください。代理の方も都合がつかない場合は、下記の規定によりキャンセル料を申し受けますので予めご了承ください。

開催7日前(開催初日を含まず起算)～前々日……………参加料の30%

開催前日および当日……………参加料全額

(万々キャンセルの場合は必ずメールまたはファックスでご連絡ください。)

参加定員

24名(開催地域により、定員が異なる場合があります。)
(参加人数が最少催行人数に達しない場合は、延期もしくは中止に
させていただきます場合がございます。)

会場案内 会場地図は、参加証送付時にご案内いたします。

申込に関する問い合わせ先(参加証・請求書・キャンセル・変更などに関する内容)

JMAマネジメントスクール TEL : 03(3434)6271

電話受付時間 月～金曜日9:00～17:00 ただし祝日を除く

メール : seminar@jma.or.jp FAX : 03(3434)5505

プログラム内容に関する問い合わせ先(企画担当)

参加開催地域ごとに下記小会事務所へお問い合わせください。

東京 経営・人材革新センター TEL : 03(3434)1955(直通)
〒105-8522 東京都港区芝公園3-1-22

大阪 関西事務所 TEL : 06(4797)2050(代表)
〒530-0001 大阪市北区梅田2-2-22
ハービスENTオフィスタワー 19階

申込に関するお願い事項

本セミナーは、1開催1社5名までとさせていただきます。



これから求められる経営モデルの提唱

KAiKA
未開拓領域を花開かせる

KAiKA Awardsは、全社的な
変革運動、経営理念を体現する
人づくり、ダイバーシティ経営、
新しいチャレンジを進めるプロ
ジェクトなど、人・組織の力を
結集する様々な取り組みを対象
にした表彰制度です。

会員制度のご案内

一般社団法人日本能率協会は法人を
対象とした法人会員制度を設け、セミ
ナー参加料割引をはじめ各種サービス
を提供しております。是非この機会に
ご入会をご検討ください。

詳細は
<https://www.jma.or.jp/membership/>

日本の経営革新

×
学びと成長



日本能率協会(JMA)は、企業経営の要である「ひと」の力を最大にするを通じ、
新たな経営・組織づくりに貢献します。

社長・役員向けプログラムのほか、次世代経営者・幹部育成のための長期プログラム、
役職別の能力開発研修、人事・教育、マーケティングなど専門領域のスキルアップ研修
など年間2,000本以上の公開型研修を開催しています。

また、企業・自治体・学校向け、個別課題解決支援を行っています。

JMAが選ばれ続ける4つの理由

- 1 現場課題に合わせた
プログラム内容
- 2 実践力のつく
演習・ディスカッション
- 3 研修結果を
継続させる仕組み
- 4 多様な業界、
業種と交流