

# 初心者が学べる 新事業開発入門

～ 新事業開発の不安をワクワクに変え、  
新事業マインドとスキルを身につける ～

会 期	2025年 7月15日(火)～16日(水) 2026年 3月10日(火)～11日(水)	各回とも2日間 10:00～17:00
会 場	日本能率協会 研修室（東京都港区芝公園）	
対 象	<ul style="list-style-type: none"> <li>・はじめて新事業開発の担当になった方々</li> <li>・新たに新事業関連部門に配属された方々、配属予定の方々</li> <li>・企画部門や営業部門で新事業企画・開発の知識・スキルが求められる方々</li> </ul>	
講 師	盛田 悠平 氏 株式会社日本能率協会コンサルティング チーフ・コンサルタント 堀口 薫 氏 株式会社日本能率協会コンサルティング チーフ・コンサルタント 石塚 周太 氏 株式会社日本能率協会コンサルティング コンサルタント	

## ■ ねらい

- ◆これまで新事業の経験がなかった方々にとって武器になる、新事業マインドとスキルを身につけます。
- ◆社内で新事業をスムーズに実践するための考え方、進め方を習得します。
- ◆アイデア出しから素早く仮説検証サイクルを回し、テーマを練り上げていく組織的手法を学びます。

## ■ 特長・ポイント

- 新事業ワクワクゲームを用いて、新事業開発がどのようなものか分からない初心者でも新事業の面白さやポイントを疑似体験します。
- \*新事業ワクワクゲームは青山学院大学理工学部松本研究室と日本能率協会コンサルティングとで共同開発したものです。
- ・本セミナーでは、新事業開発のうち、アイデア立案から初期の仮説検証を経て、新事業の企画を練り上げていく初期フェーズに焦点を当てて学んでいただきます。
  - ・講師は、各社の新事業開発をリアルタイムで支援している現役のコンサルタントが担当します。
  - ・参加者同士の交流を促進することで、他の参加者の発想・視点が刺激になるとともに人脈形成につながります。
  - ・未経験者でも手順に沿えば事業開発が進められる、わかりやすくより実務的な内容です。

## ■ プログラム

各日 10:00～17:00（昼休み 12:00～13:00）

### 1日目【新事業のアイデア発想とアイデア収束】

#### 1 イン트로ダクション

##### ● 新事業ワクワクゲーム

新事業のアイデア出しから仮説検証までを簡単なゲームで体験する

#### 2 アイデア発想の進め方

「心理的安全な場」をつくり、思いやアイデアを見える化する

**ミニワーク** アイデア発想

#### 3 アイデア収束の進め方

アイデアや強みを見える化し、共感をもとに検証すべきアイデアを決める

**ミニワーク** アイデアを基にしたビジュアルイメージの作成

#### 4 新事業のパートナーの探し方

パートナーリングの方法とスキルを身に付ける

#### ■ **グループワーク** 注目分野を事例に新事業を考える

**グループワーク1** 注目分野におけるアイデア出し

**個人ワーク** コンセプトシートの作成

### 2日目【新事業企画と立上げ】

#### 5 仮説検証サイクルの回し方

- ・仮説検証を着実に進めるための計画をつくる
- ・社内・社外の両輪で仮説検証行動を繰り返す

#### 6 企画練上げのポイント

知恵を集め、事業化に向けた課題解決の道筋をつくる

**グループワーク2** 新事業企画書

#### 7 新事業立上げのプランニング

仮説検証を繰り返し、社内合意を得る

#### 8 新事業立上げでやるべきこと

事業性を検証し改善を繰り返す

**グループワーク3** 新事業の事業性検証

#### 9 参加者の交流によるコラボレーション

- ◇ **個人演習** 自社が目指す新事業コンセプト
- ◇ 交流セッション

#### 10 2日間の振り返り

※プログラム内容は変更される場合があります。あらかじめご了承ください。



# 初心者が学べる新事業開発入門

## 講師紹介(敬称略)

盛田 悠平 株式会社日本能率協会コンサルティング チーフ・コンサルタント

堀口 薫 株式会社日本能率協会コンサルティング チーフ・コンサルタント

石塚 周太 株式会社日本能率協会コンサルティング コンサルタント

## お申し込みについて

定員になり次第、申込受付を終了します。お早めにお申し込みください。

1



パソコン(各種検索サイト)からダイレクトで

セミナーID(半角数字) **JMA 151708** で検索

もしくは、<https://school.jma.or.jp/>

※貴社の情報セキュリティ方針等でwebからのお申し込みが難しい方は  
JMAマネジメントスクールまでお電話にてお問い合わせください。  
TEL : 03(3434)6271

2



スマートフォン  
タブレットから



## 参加料 (消費税込)

一般社団法人日本能率協会法人会員	108,900円/1名
上記会員外	121,000円/1名

※参加料にはテキスト(資料)費が含まれています。  
※昼食の提供はございません。(各自でご用意ください。)  
※法人会員ご入会の有無につきましては、下記HPにてご確認ください。  
<https://www.jma.or.jp/membership/>  
※参加申込規定はJMAマネジメントスクールのWebページ(<https://school.jma.or.jp/>)  
に掲載しておりますのでご確認、ご同意のうえお申し込みください。

## キャンセル・参加日程変更の規定

キャンセルご連絡日	キャンセル料	日程変更手数料 (年度内一回限り)
開催15日前～開催8日前 (開催当日を含みます)	参加料の10%	無 料
開催7日前～前々日 (開催当日を含みます)	参加料の30%	5,500円(税込)
開催前日および当日	参加料の全額	7,700円(税込)

参加日程の変更については、変更後の日程で確実に参加することを条件に1回のみ可能  
といたします。  
電話でご確認後、所定のお手続きをお取りください。万一キャンセルの場合、初回  
のお申出の日付により上記キャンセル料が発生します。なお変更後の日程のキャンセル  
の場合も上記キャンセル料を申し受けますのでご了承ください。変更は同一年度内(4月～  
翌年3月)に限りです。  
(注)変更・キャンセルの場合は必ずJMAマネジメントスクールの問い合わせフォームより  
ご連絡ください。

**会場案内** 会場地図は、参加証送付時にご案内いたします。

日本能率協会 研修室 〒105-8522 東京都港区芝公園3-1-22

**参加定員** 20名

※開催催行最少人数に満たない場合は中止する場合がございます。

**申込に関するお問い合わせ先** (参加証・請求書・キャンセル・変更などに関する内容)

JMAマネジメントスクール TEL : 03(3434)6271

電話受付時間 月～金曜日9:00～17:00 ただし祝日を除く

E-mail : [seminar@jma.or.jp](mailto:seminar@jma.or.jp) FAX : 03(3434)5505

**プログラム内容に関するお問い合わせ先** (企画担当)

一般社団法人日本能率協会 経営・人材革新センター

〒105-8522 東京都港区芝公園3-1-22 TEL : 03(3434)1955(直通)

**会員制度のご案内**

一般社団法人日本能率協会は法人を対象とした法人会員制度を設け、セミナー  
参加料割引をはじめ各種サービスを提供しております。

是非この機会にご入会をご検討ください。

詳細は <https://www.jma.or.jp/membership/>

日本の経営革新

×  
学びと成長



日本能率協会(JMA)は、企業経営の要である「ひと」の力を最大にすることを通じ、新たな  
経営・組織づくりに貢献します。

社長・役員向けプログラムのほか、次世代経営者・幹部育成のための長期プログラム、役職別  
の能力開発研修、人事・教育・マーケティング、営業、開発・設計・技術、生産・購買・調達など専門  
領域のスキルアップ研修など年間2,000本以上の公開型研修を開催しています。また、企業・自治体・  
学校に向け、個別課題解決支援も行っています。

JMAが選ばれ続ける4つの理由

1 現場課題に合わせた  
プログラム内容

2 実践力のつく演習

3 研修結果を  
継続させる仕組み

4 多様な業界、業種と交流