

技術者のための 知財戦略「再」入門セミナー

開催日時 **2026年12月 8日(火)** **オンライン** 13:30~17:00

定員 **30名** (定員になり次第締め切らせていただきます。)

対象 **これから知財戦略を学びたい技術者・スタッフの方々**
「知財戦略」以前学んだ方で再度、学びなおしたい方

参加料(税込) 法人会員：**30,250円/1名**
会員外：**35,750円/1名**

※参加料にはテキスト(資料)費が含まれています。
※法人会員ご入会の有無につきましては以下URLにてご確認ください。
<https://www.jma.or.jp/membership/>
※お申し込みページ内参加申込規定を確認・同意のうえお申し込みください。

講師 **加藤 実氏**

加藤弁理士事務所 代表 弁理士

1991年～ 味の素から特許事務所に転職。国内外の特許出願・権利化・異議申立・無効審判・審決取消訴訟・侵害訴訟等を担当。以降、一貫して知財実務に従事。

1995年～ 弁理士登録(2005 特定侵害訴訟代理業務付記登録)

2000年～ 花王の知財部門に転職。企業マネジメントの立場から知財戦略の策定と遂行、知財権の管理活用を主導。知財センター長、知財主幹等を歴任。

2019年～ 加藤弁理士事務所を開業。中小企業、個人などの多様な知財ニーズに対応。講演・執筆実績多数。

■ 本テーマ関連学協会での活動
知的財産研究教育財団 上席研究員(非常勤)
国際知的財産保護協会(AIPI) 本部常設委員会メンバー

開催趣旨

知財戦略という言葉は耳にするものの「結局何だかよく分からない」「自分の業務との関わりが実感できない」という研究開発者の方は少なくないかもしれません。単に「特許の出願を(時々)すればよい」「他社の特許を(とりあえず)読めばよい」というステージを越えて、その先の、企業で特許・知財に取り組むことの意義を、改めてしっかり考えてみませんか？

本セミナーでは、企業での知財マネジメントに精通する講師が、知財戦略のイロハから中級者向けのポイントまで、演習や具体例も交えて、分かりやすく解説します。

■ プログラム

13:30~17:00

- | | |
|--|---|
| <p>0 はじめに 知財戦略とは</p> <p>1 知財戦略の基本 知財による事業貢献</p> <p>2 事業戦略・研究開発戦略との相関</p> <p>3 事業上の立ち位置と知財戦略</p> <p>4 目的に応じた知財情報分析</p> | <p>5 自社の強みを築く特許取得と活用</p> <p>6 自社の弱みを除く他社特許対応</p> <p>7 研究開発が関わる知財契約の要点</p> <p>8 社内外の連携とコミュニケーション</p> |
|--|---|

※プログラム変更される場合があります。あらかじめご了承ください。

