

聴き手を納得させ、合意へと導くプレゼンのノウハウ・スキルを身につける

# 「ロジカル・プレゼンテーション」 スキル向上セミナー

## 【参加対象】

- 社内外でプレゼンテーションする機会の多い方
- 効果的なプレゼンテーション技術を身につけたい方

## ねらい

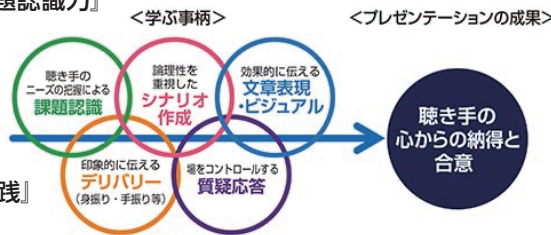
“自分が伝えたいこと、聴き手が知りたいことを論理的に整理・構造化してシナリオを作り、そして的確に伝えるプレゼンテーション”を実現するための技術・方法・理論・知識を学び、聴き手を心からの納得と合意へと導くための実践的スキルを身につけます。

## セミナーの特長

- ①本セミナー演習で行う参加者の発表をビデオ撮影し、画像データを提供します。
- ②自身のプレゼンテーションを、講師や他の参加者からのコメントとともに客観的に振り返ることで、今後の課題を認識できます。
- ③演習(トレーニング)の時間を多く取り、実践的で役立つプログラム構成になっています。

## 本セミナーで学べること

- 聴き手のニーズに応えるための『課題認識力』
- 聴き手を合意に導く『論理性を重視したシナリオ作成』
- 効果的に伝えるための『文章表現・ビジュアルの要点』
- 聴き手に印象的な『デリバリー(身振り・手振り)の実践』



## ■開催日時

2026年8月25日(火)～26日(水)

2027年2月16日(火)～17日(水)

【時間】 2日間とも 9:30～17:30

## ■開催会場

日本能率協会 関西事務所 研修室  
(大阪市北区梅田)

## ■講師 (敬称略)

眞下 仁

ヒューマンマネージコンサルティング(株)  
代表取締役  
人材総合コンサルタント 研修トレーナー

## ■参加料 (税込)

法人会員	PC持参 126,500円/1名 PCレンタル 137,500円/1名
会員外	PC持参 149,600円/1名 PCレンタル 160,600円/1名

## プログラム

【1日目】 9:30～17:30(昼食時間 12:00～13:00)

### ★オリエンテーション

プレゼンテーションとは  
プレゼンテーションに必要な能力・スキル

### 1. プレゼンテーション実践演習(1)

1回目 プレゼンテーション(発表・ビデオ撮影)

受講生間コメント 講師批評  
フィードバック

### 2. ロジカルなプレゼンテーションのための基盤スキル

効果的な「シナリオ作り」と「伝達」のためのロジカルシンキング  
ゼロベース思考と拡散・収束思考、仮説・検証思考  
分類と構造化のしかた (MECE、ロジックツリー)

グループ演習

### 3. 「聴き手のニーズ」へのロジカルな提案

聴き手とニーズの明確化、前提となる知識・情報の整理と提供  
ニーズを満たす具体策の立案

現状把握と協働思考のための質問と傾聴 個人演習

聴き手のニーズと具体策の整理 ロールプレイ



※本セミナーでは、PCを使用した演習を行います。  
ノートPCをセミナー当日ご持参ください。

【2日目】 9:30～17:30(昼食時間 12:00～13:00)

### 4. ロジカルなシナリオの構築

聴き手のニーズを満たすロジカルなシナリオの作り方  
帰納・演繹による理由付けと推論  
ピラミッドストラクチャーによる整理  
シナリオ・構成の設計 グループ演習

### 5. ロジカルなメッセージの伝え方

根拠、データ等の伝え方 (SDS法、PREP法)  
聴き手に効果的なビジュアルと文章の作成  
反論の抽出と対応策の検討

聴き手に印象的なデリバリー(身振り・手振り)のしかた

グループ演習

### 6. 質疑応答の対応

質疑応答の基本的な進め方 ロジカルな応答の方法

### 7. プレゼンテーション実践演習(2)

2回目 プレゼンテーション(発表・ビデオ撮影)

(1回目のブラッシュアップの実践、質疑応答演習を含む)  
受講生間コメント 講師批評 フィードバック

### 8. 研修の振り返り、自己の強化ポイントの整理

質疑応答の基本的な進め方 ロジカルな応答の方法

※内容は、変更される場合があります。あらかじめご了承ください。

